



PRESIDENTE	Carlo LINETTI T. 335 5343352 E. carlo.linetti@it.cobogroup.net
VICE PRESIDENTE	Michele SALVONI GIEBELMANN T. 338 6469765 E. msg@hgas.it
PAST PRESIDENT	Alessandro LONATI T. 349 3934947 E. alexlonati@hotmail.com
PRESIDENTE ELETTO	Claudio GIARDINI T. 348 5156466 E. claudio.giardini@gmail.com
PRESIDENTE NOMINATO	Giovanni CENA T. 348 5156466 E. cenaposio@outlook.it
SEGRETARIO	Gabriele BERNARDI T. 335-5493957 E. gabri.bernardi@gmail.com
TESORIERE	Marco FRANCHI T. 329 6715666 E. marco.franchi@immobiliaresebino.it
PREFETTO	Samuele SOLDO T. 338 9173424 E. mailto:samdeere91@hotmail.it
CONSIGLIERI	Silvio CIERVO, Isabella COLCIAGHI, Giovanni MISSAGLIA, Giuseppe PEDRINI, Palma Maria Ilaria SALVAGGIO



RELAZIONE DELLA SERATA

Cari Soci,

La serata ricca di presenze, come di consueto, è iniziata con l'ascolto dei nostri prestigiosi inni.

A seguire, il Presidente ha consegnato il Service alla Fondazione Santa Maria del Castello Onlus, rappresentata dalla Presidente Fausta Brontesi che, ancora una volta, nelle parole di ringraziamento, ha trasmesso la sua umanità, serietà ed il messaggio indiretto che il nostro Service per il progetto "Villaggio Insieme" è stato assolutamente ben riposto.



A seguire, dopo la cena il Presidente ha introdotto il Relatore Mario Bonomi, Consigliere del Gruppo Bonomi, presentato dalla Socia Isabella Colciaghi, nel suo ricco curriculum.

Il delicato tema della serata relazionata ha riguardato **il passaggio generazionale in azienda.**

L'ospite ha dato merito alle esperienze fatte e alle possibilità favorite da padre e zio che, grazie ai valori trasmessi, hanno reso il suo lavoro un crescendo di soddisfazioni e passione.

Le scelte dei fondatori del Gruppo sono l'espressione della capacità dei singoli di garantire ed ispirare continuità e cambiamento.

Molto interessanti le riflessioni in merito ad alcuni giovani neolaureati di oggi, meno umili e meno pazienti dei predecessori, c'è fretta nel volere tutto e subito...



Ha poi parlato dei dati non entusiasmanti, sulla prosperità di lungo termine. Il Dott. Bonomi ha sottolineato che il 70% delle aziende non passa la seconda generazione e il 90% non arriva alla terza. Nonostante la presenza del DNA dei fondatori e dell'azienda, è fondamentale saper cambiare ed ispirarsi al mercato che si evolve per garantire continuità e prosperità a tutte le persone coinvolte.

Ha poi evidenziato l'importanza della collaborazione, della condivisione degli obiettivi e responsabilità tra ogni componente della Famiglia rispettando il potenziale di ognuno, attraverso momenti di umiltà.

Ha fatto riferimento anche al prezioso ruolo rivestito da collaboratori fidati, difficili da incontrare, che abbiano il coraggio di dire cosa pensano anche se "scomodo".



Ha poi sottolineato l'importanza della formazione, fondamentale per aprire la mente, e dell'esperienza, maturata negli stabilimenti aziendali durante le pause universitarie ed estive, che hanno contribuito a costruire il suo ruolo di futuro "condottiero".

Inoltre, ha sottolineato l'importanza della conoscenza del prodotto aziendale, per tre motivi principali:

1. Disporre della padronanza di ciò che si produce in ogni minimo dettaglio;
2. Attrarre l'attenzione dei collaboratori quando se ne parla, grazie alla conoscenza concreta delle attività svolte;
3. Creare il giusto feeling con i clienti per motivarli a costruire un percorso di crescita comune.

È quindi fondamentale per il nostro Ospite la padronanza del proprio argomento: in assenza si rischia di perdere rilevanza agli occhi dei propri interlocutori sia interni, che esterni all'azienda.

Ha concluso il discorso dando importanza primaria alla necessità di cambiamento e di passaggio tra generazioni quale elemento di continuità e prosperità.



Confidando di aver trasmesso buona parte dell'ascolto, porgo un Cordiale e Caro Saluto a tutti.

Silvio Ciervo